



Открывается вакансия : Менеджер по продажам средств КИПиА

Должностные обязанности

Подготовка технико-коммерческих предложений и продажа средств КИПиА ведущих мировых и Российских производителей данного оборудования.

Общие условия и требования

- Высшее техническое образование (желательно в области автоматизации).
- Мужчина не старше 40 лет.
- Базовые знания промышленных контроллеров, измерительно-управляющая аппаратура - общие знания, средства компьютерной телекоммуникации- общие знания, системы сбора данных, хранения, отображения, системы мониторинга и диспетчеризации- общие знания, **средства КИПиА – знание средств измерений.**
- Контакты с Заказчиком, подготовка технико-коммерческих предложений (ТКП), ТЗ, анализ объекта автоматизации, выбор оборудования и обоснование, техническая и координационная работа с другими подразделениями компании.
- Компьютерные знания: MS-Office на уровне пользователя
- Наличие клиентской базы - желательно
- Английский технический, английский разговорный - желательно
- Работоспособность и обучаемость
- Коммуникабельность, ответственность, умение работать в команде;
- Контактность и умение общаться с людьми
- Доброжелательность
- Энергичность
- Возможность выезда в командировки по РФ.

Условия:

- оформление по ТК РФ;
- график работы: понедельник-пятница с 09-00 до 18-00, суббота, воскресенье – выходные дни;
- испытательный срок: 3 месяца;
- Оклад определяется по итогам собеседования.





Контактная информация:

Телефон: (495) 647 79 08

E-mail для резюме: asd@ingavtomatika.ru

Если Вы соответствуете всем перечисленным требованиям, умеете критично оценивать свои навыки и опыт, желаете и можете достигать весомых результатов в работе, хотите работать и зарабатывать, а не просто получать зарплату, то мы **ждем Ваши резюме по электронной почте!**

Соискатели, резюме которых нас заинтересуют - будут приглашены на собеседование.

